



# Çok kanallı online pazar yeri Jetconnect hem tüketiciye hem esnafa hem de kuryeye kazandırıyor

**Market, restoran, esnaf ve su bayilerinin ürün ve hizmetlerini herhangi bir yatırım gereksinimi olmadan sanal mağazalar aracılığıyla tüketiciyle buluşturan online pazar yeri girişimi Jetconnect, yatırımcılarla buluşmak üzere fonbulucu'da paya dayalı kitle fonlaması turuna çıktı. Jetconnect Esnaf, Jetmarket Kapımda, Jetconnect Yemek, Jeetsu, Jetbee yeni nesil kurye gibi pek çok hizmeti birbirleriyle entegreli olarak tek çatı altında sunan girişim, şirket paylarının %10'unu yatırımcılara arz ederek 2 milyon 490 bin TL finansman elde etmeye çalışacak. Fonlama sonrasında pilot ilçelerde başlatacağı faaliyetlerle hizmet ağını genişletecek olan Jetconnect, önce Türkiye pazarında ve akabinde globalde büyüme hedefinde.**

## **22.08.2022, İstanbul**

Tüketicilerin yiyecek-içecek ihtiyaçlarına doğru fiyatlama üzerinden dakikalar içerisinde, online olarak erişebilmelerini sağlarken; küçük esnaf da dahil olmak üzere işletmelere online satış, yeni nesil kurye, ürün tedarigi gibi hizmetleri herhangi bir yatırım yapmadan bir arada sunan Jetconnect yatırım turunda. 2019 yılında marketlerin satış yapabileceği bir pazaryeri platformu olarak DOS Bilişim Endüstri A.Ş. bünyesinde kurulan girişim şirketi, Türkiye'nin en aktif kitle fonlama platformu fonbulucu'da 21 Ekim 2022'ye kadar devam edecek tur boyunca, şirket paylarının %12'sini yatırımcılara arz ederek 2 milyon 490 bin TL fon elde etmeye çalışacak. Jetconnect, 22 Ağustos Pazartesi saat 10.00 itibari ile ilk 15 iş günü içerisinde %25, ilk 15 iş günü sonrasında ise fonlama rakamı %100'e ulaşana kadar yapılan yatırımlarda yatırımcılara %15 fazladan pay verecek. Türkiye'nin en aktif kitle fonlama platformu fonbulucu'da yürütülen tur 21 Ekim 2022'ye kadar devam edecek.

## **Dijital Esnaf Hareketi Jetconnect'le başlıyor**

Jetconnect'in 2019 yılından itibaren yapılan AR-GE çalışmalarıyla aynı hizmeti veren birçok platformdan ayrıştığını söyleyen Jetconnect Kurucusu ve CEO'su Süleyman Doğan, "Sistemimiz sayesinde tüketiciler ihtiyaç duydukları ürüne ekonomik fiyat garantisiyle dakikalar içerisinde lokasyonlarından ayrılmadan sahip olabilecekken, işletmeler yüksek yatırım maliyetleri olmadan ürünlerini buldukları bölgede yer alan yüzlerce potansiyel müşteriye online olarak ulaştırabilecekler. Jetconnect esnaf sisteminde satış yapan bakkal, aktar, şarküteri gibi işletmelerin de satışını yaptıkları ürünleri aracısız olarak direkt üretici veya distribütörden tedarik edebilmesinin yolunu açıyoruz. Bu sayede üreticinin ürettiği ürünün son tüketiciye ulaştırılması sırasında aracıdan kaynaklanan fiyatların fahiş şekilde şişirilmesinin önüne biraz olsun geçebilmeyi amaçlıyoruz. İlerleyen dönemlerde esnaflarımız, STK'lar, odalar ve borsalarla iş birliği halinde "Dijital Esnaf Hareketi"ni başlatarak esnafın kalkınmasında daha da etkili roller oynamak istiyoruz. Öte yandan işletmelere online satış için aylık yüksek maliyetlere ve sorumluluklara girmeden entegre freelance kurye sistemimizden yararlanma fırsatı sağlıyoruz. Bu sayede işletmeler paket başı ücretlerle yüzlerce kurye ile çalışma şansına sahip oluyorlar.



Entegre kurye sistemindeki yeni nesil kurye modellerimizle aynı zamanda binlerce kuryeye iş imkanı sunarak istihdama da destek oluyoruz” dedi.

Jetconnect'in ticari ve sosyal faydalarının yanında beş yıl içinde 500 milyar TL'nin üzerine ulaşacağı tahmin edilen bir pazarın önemli oyuncularından olmaya aday olduğunun altını çizen Doğan, “Fonlama sonrasında pilot ilçelerde başlatacağımız faaliyetlerimizle birlikte hizmet ağıımızı genişleterek öncelikle Türkiye pazarında ve akabinde globale açılarak alacağımız tekliflere göre exit yapmayı hedefliyoruz. Bu sayede yatırımcılarımıza yüksek çarpanlı getiri elde etme imkanı verebilmek en büyük temennilerimizden. Tüm yatırımcılarımızı hizmetlerini tüm dünyaya ulaştırmayı planlayan Jetconnect'e yatırım yaparak ortak olmaya çağırıyoruz” ifadelerini kullandı.

### **Sıfır yatırımla online mağazanız hazır**

Jetconnect'in ileri teknoloji ile geliştirilmiş online sistemindeki Satıcı Paneli ile kullanıcılar, birkaç dakika içinde bir sanal mağaza oluşturup işletmelerindeki ürünleri excel, entegrasyon veya manuel şekilde dakikalar içerisinde listeleyebiliyor. Kullanıcılar bu paneli kullanarak ayrıca mağaza ya da ürün bilgilerini düzenleyebiliyor, hizmet verecekleri mahalleleri açıp kapatabiliyor, minimum sepet tutarları belirleyerek mağaza kurgusunu tamamlayabiliyor, satışa açık olan ürünlerin stoklarını takip edebiliyor ve dilerse bu ürünleri kolaylıkla açıp kapatabiliyor veya tamamen mağazadan silebiliyor. Aldıkları siparişleri yönetebilen, ihtiyaç duymaları durumunda tek tuşla kurye talebinde bulunabilen, cari hesaplarını takip ederek kendilerine yapılan ödemeleri takip edebilen kullanıcılar, aynı zamanda yine bu panel üzerinden müşteriler tarafından iletilen soruları cevaplandırabiliyor, ürünlerini satın almış müşteriler tarafından yapılan yorum ve değerlendirmeleri takip edebiliyor. Jetconnect, Partner uygulaması ve portalı içerisinde yer alan Garaj ekranı üzerinden kullanıcılara ihtiyaç duydukları onlarca ürünü taksitli bir şekilde satın alabilme imkanı sunarken, Jetpazaryeri platformu üzerinden işletme sahiplerinin sattıkları ürünleri direkt üreticisinden/distribütöründen tedarik edebilmesine imkan sağlıyor. Jetconnect'te, mağazalarını ücretsiz olarak açıp ürünlerini doğrudan tüketicilere ulaştırabilen kullanıcılar, sadece platform üzerinden satış yaptıkları taktirde komisyon ödemesi yapıyor.

### **Tüketiciler güvende**

Jetconnect'in Müşteri Paneli ile ise tüketiciler platforma kolayca kaydolabiliyor, istedikleri ürünleri gelişmiş arama ve listeleme özelliklerini kullanarak bulup sepetlerine atabiliyor, ödemelerini “Garantili Ödeme Modeli” kredi kartıyla güvenli bir şekilde gerçekleştirebiliyor. Siparişlerinin durumunu canlı kurye takibiyle izleyebilen tüketiciler; iptal ya da iade talebinde bulunabiliyor, satın aldıkları ürünlerle ilgili olarak hem satıcıyı hem kuryeyi hem de ürünleri değerlendirebiliyor.

### **Freelance kurye modeli**

Jetbee kurye sistemi ile yapılmış entegrasyon sayesinde kuryeler Jetconnect Partner uygulaması üzerinden kendilerine atanan dağıtım görevlerini yerine getirerek paket başı kazanç sağlayabiliyor. Tüm Türkiye'de aktif edilmiş ve her geçen gün bünyesinde onlarca yaya, bisiklet, scooter, motosiklet ve arabalı kuryeyi çalışabilir hale getiren Jetbee projesi ile kuryeler herhangi bir işletmeye bağlı olmadan patronsuz olarak sisteme dahil olabiliyor ve esnaf kurye modeliyle kendi işlerinin sahibi olabiliyor. Kuryeler, kazançları doğrudan belli bir oranda komisyonu sisteme ödeyerek, buldukları mahalle ve ilçe sınırları içerisinde gelen paket dağıtım görevlerini tamamlayarak düzenli ve yüksek gelir sahibi oluyor.



### **fonbulucu Platformları Hakkında:**

fonbulucu, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK)'dan 8 Nisan 2021 tarihinde lisans alarak "paya dayalı kitle fonlaması" alanında ilk kez faaliyete geçen ve Türkiye'de girişimcilik ve yatırımcılık ekosistemini geliştirmek, sermayeyi tabana yaymak amacıyla kurulan bir finans teknolojileri girişimi.

Platforma 2021 yılı itibarıyla 2 bin 600'den fazla girişim finansmana erişmek için başvurdu. Platformda yatırım turuna çıkmaya hak kazanan 41 girişimden 36 tanesi kampanyasını başarıyla sonuçlandırarak toplamda 100 milyon TL'nin üzerinde fon toplandı. Sisteme bugüne kadar 26 binden fazla kişi üye oldu ve dijital girişimcilik yatırımcılığı ile tanıştı.

fonbulucu'nun kurmuş olduğu yenilikçi ve kapsayıcı yatırım ekosisteminin önemli bileşenleri olan "girişim sermayesi yatırım fonu" ve "melek yatırımcı ağı" da hızla gelişmeye devam ediyor. fonbulucu bünyesindeki "Reinves Melek Yatırımcı Ağı", kuruluşunun akabinde yaklaşık 1 yıl içinde 400'ün üzerinde başvuru aldı. Melek yatırımcılık konusunda yaptığı bilgilendirici çalışmalarla ülkemizde girişim yatırımcılığına ilişkin farkındalığın artmasına da önemli destekler sunan fonbulucu, portföy yönetim şirketi ile iki yeni girişim sermayesi yatırım fonu kurmak için çalışmalarını hızlandırdı.

Melek yatırımcılar, paya dayalı kitle fonlama platformu ve girişim sermayesi yatırım fonu ile girişimlere desteğini paydaşları ile büyüten fonbulucu, yatırım bankası hedefiyle de çalışıyor. Fikir aşamasından girişimlerin ölçeklenmesine kadar ihtiyaç duydukları finansman aşamalarında tüm bileşenleri ile girişimlere çözümler sunan fonbulucu, başarılı girişimlerin halka arzına kadar olan finansman ihtiyaçlarını karşılamak ve onları halka arz hazırlamak için içerisinde çeşitli hizmetler sunmayı planladığı yatırım bankası kurma hedefiyle, regülasyonun gerektirdiği başvuru süreçleri için hazırlıkları tüm hızıyla sürdürüyor.

fonbulucu, paya dayalı kitle fonlaması alanında hayata geçirdiği yeniliklerin yanı sıra "borca dayalı kitle fonlaması ile ilgili çalışmalarını da büyük ölçüde tamamlamış durumda. Bu önemli alternatif finansman yöntemi sayesinde, üretim ve teknoloji alanında faaliyet gösteren daha fazla girişim finansmana erişim sağlayabilecek.

fonbulucu bu çoklu yapının gücüyle 2022 yılında 150 milyon TL, 2023 sonuna kadar ise 1 milyar TL finansman hacmine ulaşmayı hedefliyor.

<https://invest.fonbulucu.com>